

Contacts Presse

Agence C3M
Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle AMIARD
michelle@agence-C3M.com

Hélène JOUBERT
helene@agence-C3M.com

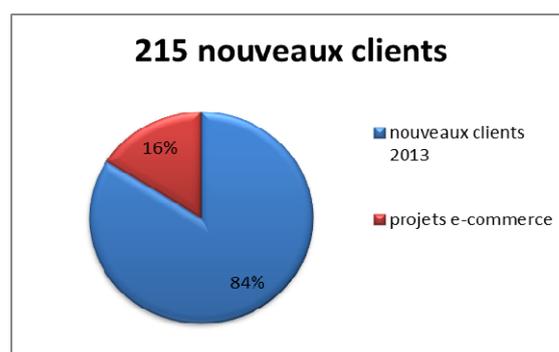
Paris, le 15 janvier 2014

Mots-clés : HIGH TECH / PROGICIEL / E-COMMERCE / SALON

WaveSoft annonce la signature de 215 nouveaux clients en 2013 pour clore une année sur la crête de la vague !

- De nombreux projets menés par le réseau d'intégrateurs de WaveSoft en 2013, ont été motivés par le développement d'une activité de e-commerce dans les PME-PMI.

« En période de recherche de compétitivité face à la crise, avec l'accentuation de la pression concurrentielle, les entreprises veulent optimiser leurs process, mais cherchent aussi à se lancer sur de nouveaux modèles économiques générateurs de revenus, comme le e-commerce... Un progiciel comme WaveSoft permet d'agir sur les deux fronts », explique Eric Orenes, directeur commercial de Wavesoft.



Les axes de développement de WaveSoft pour 2014

- Wavesoft peut aujourd'hui compter sur un réseau stabilisé de plus de 300 revendeurs, des intégrateurs proches du tissu économique local, TPE et PME-PMI les plus diverses dans le négoce, les services et l'industrie.
- Le partenariat technologique et commercial avec Oxatis, groupe de référence dans l'édition de plateformes Cloud pour le commerce en ligne, apporte de nouveaux leviers de croissance à WaveSoft.
- La mise à disposition en anglais de sa suite, annoncée pour IT Partners 2014, sera un atout clé pour dynamiser ses ventes à l'international, déjà amorcées dans les pays francophones.

Sur les rangs pour les Trophées de la Distribution 2014 ¹

- WaveSoft sera présent sur IT Partners avec la version 16 de son PGI, intégrant l'impact des différentes modifications réglementaires financières et comptables (taux de TVA, SEPA, normes de fichiers d'export...).



¹ http://www.distributique.com/grandsprix_distrib_itpartners2014/index.php

■ Lors de l'édition 2013 des **Trophées** organisés par Distributique.com et les organisateurs du salon IT Partners, WaveSoft était arrivé en 3e position. **2014 lui permettra de tester à nouveau l'opinion du marché et la réputation de l'offre...**

Avec le progiciel WaveSoft, les intégrateurs disposent d'une plateforme qui répond à leurs aspirations : ils voient leur rentabilité par projet augmenter fortement, grâce à la fiabilité et la qualité des produits comme le nombre de jours moyens vendus par projet. L'offre ERP modulaire WaveSoft adresse un large spectre : grand périmètre fonctionnel, secteurs d'activité variés, taille d'organisation de 1 à 200 personnes. L'investissement d'un consultant sera vite rentabilisé.

« *C'est une vraie relation partenariale, sans rapports de force, qui est au cœur de notre projet et explique notre succès* », explique Eric Orenes.

WaveSoft, un outil fiable au cœur de l'entreprise

L'outil permet d'installer à demeure un système d'informations évolutif et transverse à toutes les fonctions de l'entreprise, permettant l'optimisation de tous les process, rendant l'entreprise agile. En plus de cette meilleure réactivité au service des clients, il est à noter l'ouverture de nouveaux canaux de distribution comme le e-commerce, par exemple...

« *WaveSoft met à disposition des TPE et PME un vrai ERP, avec un référentiel central unique pour faire dialoguer les différents services de l'entreprise, du front au back office. Les projets de déploiement commencent souvent avec la connexion de 3 ou 4 modules fonctionnels stratégiques pour l'entreprise, la relation client, la gestion commerciale, la production jusqu'à la comptabilité par exemple. Puis, l'ouverture de nouveaux champs fonctionnels (décisionnel, points de vente, immobilisations, états financiers, liaisons bancaires, e-Commerce...) se fait au fil de l'eau pour apporter à tous les étages de l'entreprise un fonctionnement plus fluide* », explique Eric Orenes.

Sur le e-commerce : « *Relié directement avec la plateforme Oxatis, WaveSoft actualise les stocks automatiquement selon une fréquence paramétrable et déclenche automatiquement à la commande, l'ensemble des process front et back office : préparation de la commande, logistique, facturation, traçabilité pour une information du client en temps réel sur le suivi de sa commande...* », conclut-il.

WaveSoft est utilisé par 15 000 personnes, dans plus de 3 000 entreprises, pour sa 10e année d'exercice.

A propos de WAVESOFT :

Créé en 2003, WAVESOFT, éditeur français de progiciels de gestion à destination des TPE et PME-PMI des secteurs du négoce, des services et de la petite industrie, crée des solutions novatrices de gestion globale de l'entreprise, commercialisées via un réseau de revendeurs agréés.

Les solutions WAVESOFT couvrent l'ensemble des besoins d'une entreprise : centralisation de l'information et de partage avec constitution d'une base de connaissances des échanges entre les collaborateurs et les tiers extérieurs, traçabilité des données, besoins en matières premières, temps de production, optimisation des tournées, flux financiers, liquidité, risque, recouvrement, paiement, valorisant ainsi la gestion du besoin en fonds de roulement.

Les progiciels de gestion intégrés WAVESOFT sont conçus et développés autour d'un socle technologique qui permet de bâtir un système d'information ouvert, évolutif et à haute disponibilité. L'offre est découpée en trois éditions, Standard, Professionnelle et Entreprise. Chacune d'elle répond à un positionnement sur le marché en termes de prix et de fonctionnalités.

WaveSoft dispose d'une base installée de 2 000 sites, de 15 000 licences en exploitation et enregistre une croissance ininterrompue depuis 9 ans.

Pour plus d'informations : <http://www.wavesoft.fr>