

Paris, le 4 octobre 2010

Mots-clés : LOGICIEL / DEMATERIALISATION / PARTENAIRE SAP / PURCHASE TO PAY / ORDER TO CASH

ReadSoft France et Odyssee Conseil, s'engagent dans un partenariat ambitieux !

▪ Dans le cadre de sa stratégie de développement avec des éditeurs de premier plan, Odyssee Conseil, Cabinet de Conseil en Organisation et en Système d'Information, spécialisé sur les ERP, société du groupe NSIS s'est rapproché de ReadSoft fin 2009. ▪ Le partenariat ReadSoft / Odyssee Conseil, c'est le rapprochement de deux experts sur leur marché. ReadSoft, le principal éditeur de solutions de dématérialisation de documents et Odyssee Conseil, un expert en management de projets informatiques dans SAP.

Contacts

Relations presse

■ Agence C3M

■ Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle Amiard

michelle@agence-C3M.com

Katia Brozek

katia@agence-C3M.com

Une complémentarité évidente

Les premiers échanges entre les deux sociétés ont été initiés fin 2009 sous l'impulsion de Lionel Deguy, Directeur Associé chez Odyssee Conseil et Bruno Laborie, Directeur du Business Development au sein de ReadSoft France.

Cette rencontre révèle des intérêts convergents et se concrétise rapidement par un accord de partenariat portant sur l'implémentation et la maintenance des solutions de dématérialisation de ReadSoft. Odyssee Conseil devient « Consulting Partner Integration » au sein de l'écosystème de Partenaires de ReadSoft.

Plusieurs facteurs ont été déterminants aussi bien coté ReadSoft que coté Odyssee Conseil.

En phase avec sa politique de Partenariat lancée en 2007, ReadSoft souhaitait notamment se rapprocher de Cabinets Conseils, de taille moyenne, ayant une forte expertise SAP, comme c'est le cas pour Odyssee Conseil, pour assurer l'implémentation de ses solutions de dématérialisation de documents.

« *Odyssee Conseil offre une double expertise. Une parfaite maîtrise de l'implémentation de projets en environnement SAP ainsi qu'une spécialisation sur les domaines de la Comptabilité et des Achats. Ces deux facteurs clés à nos yeux nous permettent d'envisager une collaboration à long terme pour nos deux sociétés.* », commente Bruno Laborie.

Du coté d'Odyssee Conseil, le constat est tout aussi positif.

« Depuis près de 20 ans, ReadSoft développe des solutions de dématérialisation de documents (factures, courriers, moyens de paiement, bons de livraison...) ayant fait leur preuve. ReadSoft est donc un acteur incontournable sur ce marché. A ce titre, nous sommes ravis de pouvoir offrir à nos clients des solutions robustes et pérennes, maintes fois plébiscitées à travers le monde ! », ajoute Lionel Deguy.

Un pôle « Dématérialisation » rapidement opérationnel

Dès le début, ReadSoft et Odyssee Conseil ont affiché une même volonté pour développer un partenariat modèle ! Monter rapidement en compétences, telle est l'ambition d'Odyssee Conseil. Permettre à ce nouveau partenaire intégrateur de pouvoir répondre sans attendre aux projets de dématérialisation à venir, à ses côtés, telle est celle de ReadSoft.

Aujourd'hui, **7 personnes sont déjà formées à l'offre ReadSoft** et au moins une signature est attendue d'ici la fin de l'année. L'objectif d'Odyssee Conseil est de former un **pôle dédié à l'offre ReadSoft**, regroupant 5 à 7 consultants parfaitement opérationnels dès 2011 !

« Les premiers mois ont été déterminants ! Deux paramètres essentiels ont confirmé la même implication bilatérale : la volonté et les moyens. Des formations à la carte dans nos locaux, la mise à disposition de solutions pour nous permettre de monter en compétence, l'embarquement sur certains projets, afin de nous faire la main. Mais aussi des échanges sur les différentes techniques de vente, les retours d'expérience...et nous avons répondu présents ! », poursuit Lionel Deguy.

Toujours dans le même esprit de Partenariat, ReadSoft a invité Odyssee Conseil à participer à ses côtés, à **l'USF, qui a lieu les 13 & 14 octobre au Centre des Congrès de Nantes.**

Et Lionel Deguy de conclure, « Notre devise est une citation de Diderot illustrant parfaitement, l'état d'esprit et la vision d'Odyssee Conseil. Les deux mots clés à retenir sont enthousiasme et excellence, deux qualificatifs qui reflètent parfaitement la teneur de notre partenariat avec ReadSoft. »

* source MARKESS International : Dématérialisation de Factures Enjeux Français & Européens - Edition 2009

A propos de ReadSoft.

Fort de près de 20 ans d'expertise, ReadSoft s'est rapidement imposé comme le leader incontesté du marché de l'Automatisation de Documents, grâce à une gamme complète de solutions de dématérialisation, permettant de traiter et de gérer de bout en bout tous documents entrants: factures, courriers, formulaires, bons de commande, moyens de paiement... Les solutions ReadSoft se distinguent par leur intégration avancée avec les principaux ERP du marché.

Société suédoise, cotée à la Bourse de Stockholm depuis 1999, ReadSoft compte plus de 6 000 clients et dispose de filiales dans 16 pays. Créée en 1997, la filiale française compte plus de trois cents clients.

Pour en savoir plus : www.readsoft.fr et www.readsoft.com

A propos d'Odyssee Conseil:

ODYSSEE CONSEIL : CREATEUR DE PERFORMANCE.

Créée en Septembre 2003, Odyssee Conseil, société du groupe NSIS, est un **Cabinet de Conseil en Organisation et en Système d'Information**, spécialisé sur les ERP.

Nous concevons, implémentons, déployons et maintenons des solutions SAP Finance et Logistique avec une spécialisation sur les domaines Comptabilité/Achats et l'automatisation des flux « Order To Cash » et « Purchase To Pay » avec les solutions ReadSoft.

Pour en savoir plus : www.odyssee-conseil.fr

Key Contact : Deguy Lionel ldeguy@odyssee-conseil.fr