

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE



Mots clés : LOGICIEL / LEVÉE DE FONDS /  
PLANIFICATION

Paris, 28 juin 2003

### **L'éditeur DELIA SYSTEMS accueille RENDEX et OUEST VENTURES dans son capital**

**RENDEX et OUEST VENTURES entrent au capital de DELIA SYSTEMS comme co-leaders d'un tour de financement auquel participent SPEF VENTURE et L-A FINANCES, partenaires historiques de la société. Cet apport permet à DELIA SYSTEMS, éditeur de solutions logicielles d'optimisation des ressources humaines et matérielles, de renforcer sa présence internationale.**

#### **DELIA SYSTEMS se dote de 3,5 millions d'euros**

*"L'arrivée de deux nouveaux investisseurs et l'ouverture à l'international de notre capital illustrent la confiance qu'inspirent le marché de l'optimisation des ressources et nos perspectives de développement",* indique Laurent CAVELIUS, PDG de DELIA SYSTEMS, *"Nos deux derniers exercices démontrent le décollage commercial de DELIA SYSTEMS avec une croissance de plus de 100 % par an dans une conjoncture économique difficile. Désormais bien implantée sur son marché national, la société se dote de moyens d'expansion à l'international."*

Les deux nouveaux actionnaires qui rejoignent L-A FINANCES et SPEF VENTURE sont RENDEX, un fonds d'investissement européen basé en Belgique, et le français OUEST VENTURES.

#### **Une expansion en Europe sur la base de nouveaux marchés**

*« Cette augmentation de capital donne à DELIA SYSTEMS les fondements financiers nécessaires pour aider ses clients existants dans leur développement international et élargir sa base de clients avec de nouvelles références internationales »,* indique Cédric Van CAUWENBERGHE de la société RENDEX PARTNERS. Les fonds des actionnaires seront employés à implanter DELIA SYSTEMS en Europe et plus particulièrement en Europe du Nord, à partir de l'Angleterre dès la fin de 2004. *"Nous devons nous implanter physiquement dans cette zone pour conquérir les nouveaux marchés d'équipements des forces mobiles. Nous nous différencions très fortement par rapport à la concurrence avec notre planification opérationnelle réactive et intuitive, véritable facteur de compétitivité pour l'entreprise en action",* précise Laurent CAVELIUS. *« DELIA SYSTEMS a su nous convaincre de son fort potentiel de développement grâce à une équipe de management de très bon niveau qui a prouvé sa capacité à délivrer des références clients prestigieuses et à montrer des perspectives de croissance rentable très attrayantes. La solution de DELIA SYSTEMS devrait trouver un écho très favorable auprès de grands groupes à travers l'Europe et ainsi atteindre une taille critique dans les 24 prochains mois. »* explique Thomas GUBLER de OUEST VENTURES .

## **La forte montée en puissance des équipements des forces mobiles**

OPTI-TIME, la suite logicielle de planification de ressources humaines et matérielles est le produit phare de DELIA SYSTEMS. « *Lorsqu'en 2000, SPEF VENTURE est entrée dans le capital de DELIA SYSTEMS, nous savions que ce marché serait porteur et incontournable. Investir dans une technologie « avant-gardiste » telle que celle d' OPTI-TIME était pour nous une évidence* » souligne Bruno RIVET. Initialement développée pour résoudre les problématiques liées à la maintenance industrielle lourde notamment dans l'aéronautique, OPTI-TIME a su s'adapter aux métiers de services mobiles. DELIA SYSTEMS a su prouver sa capacité de croissance dans le secteur des services mobiles en obtenant de nouveaux clients de référence comme CARREFOUR, leader mondial de la grande distribution ou VEOLIA EAUX et La SAUR (filiale du Groupe BOUYGUES), deux grands noms de la distribution de l'eau. Le secteur de la maintenance affiche également une croissance avec la signature de nouveaux clients prestigieux parmi lesquels AIRBUS, L'US AIR FORCE ou la SNCF.

## **Le renforcement des partenariats Internationaux Editeurs et Intégrateurs**

« *Ouverte sur de nombreux progiciels de gestion intégrée et systèmes d'information géographique, la suite logicielle OPTI-TIME assure un retour sur investissement significatif, rapide et mesurable à ses clients, grâce à l'optimisation en temps réel de leurs ressources humaines et matérielles* » précise Marc GUYOT de L-A FINANCES. Des éditeurs mondiaux tels que IBM, ORACLE et MICROSOFT sont partenaires de DELIA SYSTEMS afin d'intégrer la planification opérationnelle à leurs offres, aucune solution équivalente n'existant actuellement sur le marché. De grands intégrateurs du marché tels que IBM Global Services, CAP GEMINI et ARINC USA plébiscitent d'ailleurs le savoir faire de DELIA SYSTEMS.

**La syndication du financement a été réalisée par HEXACAPITAL, conseil financier exclusif de DELIA SYSTEMS.**

### **À propos de RENDEX PARTNERS**

RENDEX PARTNERS est une société indépendante de capital à risque, créée en 1998 par Paul de VREE, pionnier du capital à risque en Belgique, avec la création du premier fonds de capital à risque belge en 1982 (ADVENT Belgium). RENDEX PARTNERS gère € 50 millions pour des investisseurs institutionnels internationaux de premier plan. Le focus d'investissement de RENDEX PARTNERS est le capital à risque européen, plus particulièrement les sociétés innovantes dans la technologie et les sciences de la vie. Les exits de RENDEX PARTNERS incluent CRUCCELL (NASDAQ: CRXL), ICOS Vision Systems (NASDAQ: IVIS), RIBOTargets (LSE: VER), GROVEN+ (vendu au Groupe Gijbels), VAN DEN BERGH (vendu au Groupe HEUMANS BV), SYNAD Technologies (vendu à ST MICROELECTRONICS -- NYSE : STM), SIBECO Group (vendu à Azelis).

### **À propos d'OUEST VENTURES**

OUEST VENTURES est un fonds de capital risque de près de € 30M basé à Rennes , ayant vocation à investir principalement dans le "Grand Ouest" de la France (Bretagne, Poitou-Charente, Pays de la Loire et Basse Normandie). L'équipe est composée de 3 fondateurs ayant des expériences pluridisciplinaires et complémentaires dans les domaines de l'industrie High-Tech, de la finance et de l'entrepreneuriat technologique: Eric COZANET (précédemment Directeur Général de FRANCE TELECOM TECHNOLOGIES Investissements), Thao LANE (fondateur de OST vendu à NEWBRIDGE et AQL vendu à SILICOMP Group) et Thomas GUBLER (précédemment Directeur de Participations chez 3i en charge des investissements dans le domaine de la communication et des médias). OUEST VENTURES investit dans des sociétés en création ou dans des sociétés recherchant un premier financement significatif pour développer leurs ventes. Les montants investis sont compris entre € 300k et € 3,0m par société. OUEST VENTURES prévoit d'investir dans 15 à 20 sociétés.

### **À propos de SPEF VENTURE**

SPEF VENTURE est une société de gestion, filiale de la Financière NATEXIS BANQUE POPULAIRE. Elle gère 250 millions d'euros à travers 1 FCPR et 6 FCPI. Ces fonds sont investis dans des sociétés non cotées innovantes ainsi que dans les secteurs NTIC et Sciences de la vie.

### À propos de L-A FINANCES

Dotée de 30 millions d'euros de fonds propres, L-A FINANCES est une société d'investissement privée créée par Antoine LABBE, ancien associé - gérant du groupe WORMS & Cie, qui prend des participations minoritaires dans des sociétés non cotées avec une approche entrepreneuriale, seule ou aux côtés de partenaires industriels, financiers ou privés, principalement dans les domaines des services et de la distribution. La société investit avec une vision de développement propre à long terme dans des secteurs économiques et maturités d'entreprise différents et via des structurations de type capital risque, retournement, transmission, développement avec ou sans effet de levier. Ses montants d'investissements s'échelonnent de 0,15 à 3M€

#### À propos de DELIA SYSTEMS.

Créée en 1996, la société DELIA SYSTEMS est éditeur de la solution OPTI-TIME, le logiciel d'optimisation et de planification opérationnelle. DELIA SYSTEMS compte une trentaine de clients grands comptes en France et à l'international, dans des secteurs d'activité aussi variés que la maintenance aéronautique (AIR FRANCE Industries, DASSAULT Falcon Services, EMIRATES, HELISIM, TAT Industries FNI, US AIR FORCE), la santé (CHU de ROUEN, CHU de PARIS-BICETRE, Hôpitaux Universitaires de GENEVE...), la formation (AIR FRANCE, AIRBUS, AXA, CEGOS, EUROCOPTER, GNFA, MINISTERE DES FINANCES...), les services clientèle (CARREFOUR, CGST SAVE - DOMOSERVICES, ECS Solutis, Compagnie GENERALE DES EAUX, QUALIGAZ, TEXA, VEOLIA Water), les sociétés de services (ANAES, MULTIBURO), et les médias (FRANCE TELEVISION, IMEDIA, RSR, RTBF).

#### À propos d'OPTI-TIME.

La suite logicielle **OPTI-TIME** est une solution de planification opérationnelle et stratégique des ressources et des tâches, qui détermine, cadence, coordonne et optimise en **TEMPS REEL** : qui fait quoi, quand et où !

Outil APS – *Advanced Planning and Scheduling* – elle possède trois caractéristiques indispensables à la gestion des ressources humaines, matérielles et de la chaîne logistique :

- elle prend en compte, immédiatement et de manière **dynamique** les changements pouvant bouleverser l'activité quotidienne,
- elle mobilise, réaffecte et optimise en **temps réel** les ressources humaines et matérielles nécessaires,
- elle planifie les activités, même à très **court terme**.

#### Relations presse : Agence C3M

Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle Amiard, michelle.amiard@agence-C3M.com

Sophie Daudignon, sophie@agence-C3M.com

#### DELIA SYSTEMS

Tél. : 01 56 62 23 23

Laurent CAVÉLIUS - PDG

Contact presse : Élisabeth GENDRY

elisabeth.gendry@deliasystems.com