

Paris, le 1^{er} mars 2011

Mots-clés : LOCICIEL / DEMATERIALISATION / RESULTATS

ReadSoft, éditeur majeur de solutions de dématérialisation de documents annonce une croissance de son résultat de 93% en 2010

▪ Fort de son leadership sur le marché de la dématérialisation et le traitement automatique des documents, ReadSoft annonce un EBITDA de SEK* 56.5 millions (6,41M€), soit une croissance de 93% par rapport à l'exercice précédent. ▪ En 2011, ReadSoft célèbre « 20 ans de succès » sur le marché de la dématérialisation de documents. Ses bons résultats confirme sa bonne santé et conforte ses choix stratégiques.

Contacts

Relations presse

■ Agence C3M

■ Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle Amiard

michelle@agence-C3M.com

- Ventes record : SEK 618.2 millions (70.17M€)
- Operating profit EBITDA : SEK 56.5 millions (6,41M€)
- Bénéfices par action (après taxe): SEK 1.24 (0.14€)
- Ventes record (4e trimestre) : SEK 179.5 millions (20,35M€)
- Operating profit EBITDA (4e trimestre) SEK 37.6 millions (4,26M€)
- Bénéfices par action (après taxe) (4e trimestre) : SEK 1.00 (0,11€)
- Solide Cash-flow : SEK 73.1 millions (8,29M€)

**La devise de consolidation est la couronne suédoise (SEK), convertie en euro le 22 février 2011*

« Au cours de l'année 2010, ReadSoft a progressivement amélioré ses résultats, avec un 4e trimestre qui s'est avéré être le meilleur de l'année. Notre EBITDA a augmenté de 73% pendant ce dernier trimestre 2010. Les ventes de licences et les ventes globales ont augmenté respectivement de 17% et 13% (calculé en devise locale). Etre capable de montrer une croissance au 4e trimestre sur tous les marchés locaux est très gratifiant. C'est l'Europe Centrale et l'Asie-Pacifique qui ont connu la plus forte progression. », commente Jan Anderson, CEO et fondateur de ReadSoft.

« En observant l'année 2010, les ventes ont augmenté de 6% en devise locale et les résultats EBITDA de 93%. Le profit de ReadSoft avant et après impôt s'est aussi amélioré de façon significative en 2010, en dépit d'un marché affaibli en début d'année. Enfin, en 2010, ReadSoft a été affecté par la force de la couronne Suédoise, qui impacte négativement notre croissance », poursuit Jan Anderson.

2011, une année prometteuse vers une nouvelle décennie

2010 a été une année de transition pour ReadSoft avec d'un côté, le lancement de PROCESS DIRECTOR, une nouvelle solution révolutionnaire pour gérer dans SAP les processus P2P et O2C et de l'autre la structuration et le développement de leur réseau de Partenaires.

En 2011, ReadSoft célèbre ses 20 ans. Cet anniversaire sera notamment l'occasion de faire un point sur le chemin parcouru mais aussi d'amorcer une nouvelle dynamique, toujours aussi ambitieuse pour les prochaines années.

« Notre évaluation est que le marché va continuer de se développer et nous sommes entièrement concentrés sur le développement de notre activité, l'augmentation de notre croissance et l'amélioration de notre rentabilité. Si la tendance positive du marché se confirme, nous pensons que 2011 sera une bonne année pour ReadSoft. Nous commercialisons des produits et des solutions de dématérialisation de documents et de processus connus dans le monde entier, répondant aux besoins de la plupart des sociétés et des organisations. Nous opérons sur un marché dynamique, et très vaste, encore en phase de développement au niveau international. » Commente Jan Anderson.

La filiale Française a de son côté conforté sa dynamique en 2010 avec 50 nouveaux clients, les premières commercialisations de sa nouvelle offre logicielle, PROCESS DIRECTOR –dématérialisation des processus Purchase to Pay, Order to Cash et Master Data dans l'ERP SAP® - et la réalisation de 30% de son chiffre d'affaires au travers de son réseau de revendeurs conformément aux prévisions.

« Le marché Français de la dématérialisation est à la fois important et en croissance. Dans un contexte économique difficile où la maîtrise des coûts et des process sont clés, nos solutions sont un moyen efficace pour répondre aux enjeux des entreprises de toute taille. 2011 sera un pallier fondateur pour entamer notre troisième décennie de succès ! », conclut Christophe Rebecchi, Directeur Général de ReadSoft France.

À propos de ReadSoft | www.readsoft.fr

Fort de 20 ans d'expertise sur le marché de la dématérialisation de documents, ReadSoft est un éditeur international d'une gamme complète de solutions logicielles permettant de traiter et de gérer de bout en bout tous documents entrants (factures, avis de paiement, bons de commande, documents RH, courriers, formulaires...). Avec plus de 6 500 clients dans le monde, ReadSoft s'impose aujourd'hui comme la référence mondiale du marché, au travers de 16 filiales et plus de 300 partenaires répartis dans 70 pays. En 2010, ReadSoft lance une solution révolutionnaire, PROCESS DIRECTOR pour SAP, permettant de traiter, à partir d'une seule et unique plate-forme, les processus Purchase to Pay et Order to Cash dans SAP.

ReadSoft est une société suédoise, cotée à la Bourse de Stockholm depuis 1999. Créée en 1997, la filiale française compte plus de 300 clients.

Pour en savoir plus : www.readsoft.fr et www.readsoft.com