



---

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Suresnes, le mardi 28 août 2007

---

Mots-clés : REPORTING/ORGANISATION/TÉMOIGNAGE

### **SODEXHO opte pour la Legal Suite**

■ La direction juridique de Sodexho France a adopté la Legal Suite pour centraliser le suivi de ses dossiers et optimiser son reporting. ■ Cette solution accessible par intranet est utilisée par 17 juristes.

#### **Centraliser et mieux sécuriser l'information juridique**

Ayant la volonté de centraliser les données qu'elle gère, la direction juridique a souhaité s'équiper d'un outil de reporting performant. Un besoin qui s'est accentué d'une part, avec l'arrivée des nouvelles contraintes réglementaires exigeant plus de transparence dans les informations financières des groupes cotés et une meilleure gouvernance et, d'autre part, par la centralisation de la fonction juridique au niveau France.

Jusqu'en 2006, les juristes de Sodexho France utilisaient essentiellement des bases de données internes produites sous Excel. « Cette approche était devenue inadaptée à notre nouvelle organisation centralisée », explique Éric Dubuis, directeur juridique secteur privé. « S'en suivait un reporting de qualité inégale. Il nous fallait un outil transversal, facile d'utilisation, avec d'excellentes capacités de paramétrage, capable de sécuriser nos informations dans une base de données unique tout en les rendant facilement accessibles. » Outre la vingtaine de juristes, la nouvelle solution devait, en effet, pouvoir offrir un droit de consultation des données aux différentes directions opérationnelles et fonctionnelles de l'Entreprise. Après un tour du marché, c'est l'outil de LEGAL SUITE qui est choisi début 2006, le mieux à même de répondre à ces attentes. « La présentation de leur outil nous a séduits d'emblée et leur équipe a su se mobiliser très rapidement sur ce projet fédérateur. »

#### **Quatre modules choisis : LS CONTRATS, LS SOCIÉTÉS, LS CONTENTIEUX et LS IMMOBILIER-BAUX**

Parmi le large éventail de modules proposés par LEGAL SUITE, Sodexho France a opté pour quatre d'entre eux, les plus stratégiques : *LS CONTRATS* pour gérer facilement le contenu des contrats commerciaux tout en étant alerté sur les échéances en cours ; *LS SOCIÉTÉS* qui cartographie les différentes entités du périmètre de Sodexho France ; *LS CONTENTIEUX* pour suivre les litiges et provisionner ce qui est nécessaire et *LS IMMOBILIER* pour faciliter la gestion des multiples baux commerciaux de l'entreprise largement implantée en régions.

Aujourd'hui, les juristes renseignent l'outil au fil de l'eau, sachant que la direction juridique doit **gérer plus de 4.000 contrats Clients**, un énorme travail facilité grâce à la simplicité d'utilisation du logiciel. « Le progiciel Legal Suite est très ergonomique, très souple dans les mises à jour et en même temps très puissant. C'est aussi ce qui nous a

*convaincus* », confirme Éric Dubuis. Les données sont centralisées mais certaines saisies peuvent se faire au niveau local. « *Ils ont su s'adapter parfaitement à nos process internes.* »

À la demande de Sodexho, l'équipe technique de LEGAL SUITE a **innové en développant un module particulier surnommé « Fiches-navette »**, sorte de « workflow » entre la direction juridique et les directions opérationnelles. Celles-ci adressent à la première leurs projets de contrats ou d'avenants en remplissant une fiche détaillée qui va servir de document d'échange jusqu'au feu vert final. « *Actuellement en test, cet outil va nous permettre d'optimiser nos échanges avec l'ensemble des directions concernées et ainsi gagner en sécurité et en réactivité* », lance Éric Dubuis.

## Une meilleure réactivité et un pilotage plus facile

Dès les premiers mois, les bénéfices ne se sont pas fait attendre : **meilleur partage de l'information, meilleure sécurisation des données grâce à leur regroupement au sein d'un seul outil, optimisation du suivi des négociations...** Sans compter que la Legal Suite offre des fonctions de pilotage pour aider la direction juridique à coordonner les multiples dossiers en cours.

**À propos de Sodexho Alliance.** Sodexho Alliance, leader mondial de la Restauration et du *Facilities Management*, emploie plus de 332 000 personnes réparties sur 28 300 sites dans 80 pays. En France, Sodexho emploie 25 000 personnes et est présent chaque jour au sein de plus de 3000 sites (entreprises, administrations, établissements de santé, établissements pour personnes âgées, établissements pour personnes handicapées, établissements scolaires). Pour en savoir plus : [www.sodexho.fr](http://www.sodexho.fr)

**À propos de LEGAL SUITE SAS.** LEGAL SUITE compte à ce jour plus de 200 références tous secteurs confondus. L'éditeur du progiciel « créé par des juristes pour des juristes » connaît une forte progression de ses ventes. Depuis sa création, LEGAL SUITE SAS a su combiner une croissance éloquente (+ 33 % du chiffre d'affaires et + 49 % des commandes par rapport à 2005), des investissements en R&D (21 % du CA) et une rentabilité d'exploitation (excédent brut d'exploitation à 40 % du CA ; résultat d'exploitation en hausse de 51 %). Après l'installation de LEGAL SUITE au Canada début 2006, LEGAL SUITE Belgium a vu le jour au printemps 2007, à Bruxelles.  
Pour en savoir plus : [www.legal-suite.fr](http://www.legal-suite.fr)

## Contacts

**Relations presse ■ Agence C3M ■ Tél. : 01 47 34 01 15**

Suzana Biseul, [suzana@agence-C3M.com](mailto:suzana@agence-C3M.com), Michelle Amiard, [michelle.amiard@agence-C3M.com](mailto:michelle.amiard@agence-C3M.com)

**LEGAL SUITE ■** Valérie Grenier, chargée de Marketing & Communication, Tél. : 01 41 38 75 75, [vgrenier@legal-suite.com](mailto:vgrenier@legal-suite.com)