

Paris, le 2 octobre 2017

Contacts Presse

Agence C3M
Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle AMIARD
michelle@agence-C3M.com

Laurence DELVAL
laurence@agence-C3M.com

Mots-clés : ERP / INFORMATIQUE / LOGICIEL / GESTION / INDUSTRIE / GESTION DE PRODUCTION / GESTION COMMERCIALE

WaveSoft accompagne la croissance d'Advitis, TPE industrielle de la Technic-Vallée

▪ La suite WaveSoft a fait son arrivée en 2016 pour la gestion commerciale et la comptabilité d'Advitis. ▪ Via l'automate de transfert qui encadre les échanges de données entre l'ERP et les applications tierces, la suite WaveSoft a été reliée au logiciel de fabrication maison. ▪ Reste à déployer le module CRM, en 2017.

Au pied du Mont-Blanc, Advitis incarne un modèle de TPE typique de cette vallée de l'Arve, la Technic-Vallée, spécialiste du décolletage pour la fabrication de la visserie et des pièces métalliques. Advitis a su développer une clientèle diversifiée dans l'aéronautique, le luxe, l'industrie, le négoce, et poursuit un **parcours de croissance continue depuis la reprise de la société en 2011.**

Remplacer un logiciel de gestion pour faire un bond organisationnel

A la tête d'un large portefeuille de clientèle et de marchés, ADVITIS **facture plus de 200 clients par an, et génère 1 300 lignes de commande par an.**

Son logiciel de gestion commerciale interfacé avec le logiciel de comptabilité, atteignait vraiment ses limites en 2015. En licence monoposte, installé sur le PC du dirigeant, l'outil en était arrivé à générer des tensions sur l'organisation commerciale et administrative bousculée par les + 20% de croissance annuelle à absorber. En pratique, pour traiter les commandes, le dirigeant Christian Fath, devait alors s'atteler au quotidien à son poste de travail, sur son logiciel de gestion commerciale, sans pouvoir ni déléguer le process d'édition du bon de commande/ bon de livraison/ facture, ni passer à autre chose tant que les commandes du jour n'étaient pas entièrement apurées.

La solution pour fluidifier l'organisation, était naturellement de passer en **multiposte**. Mais avec le même éditeur, ce n'est possible qu'en souscrivant à **une formule SaaS**, économiquement peu intéressante du point de vue du dirigeant. Un changement total s'impose alors !

WaveSoft rythme l'entreprise, de la prise de commande à la production

Advitis opte pour l'outil WaveSoft, découvert sur le **salon Expo-Progiciels d'Annecy**.

« C'est un éditeur de logiciel français, accessible en termes de tarifs. Il est représenté localement par Alp'Infor, un intégrateur qui nous connaît déjà pour être intervenu justement il y a quelques années sur l'installation de notre précédent outil de gestion commerciale », explique le dirigeant Christian Fath d'Advitis. « **Toutes les commandes clients, depuis la partie commerciale jusqu'à la livraison en passant par la production, sont maintenant traitées de façon automatique dans un flux unique d'informations grâce à WaveSoft.** »

La bascule s'est faite de façon simple. La reprise de l'historique et les imports de données ont été réalisés sur le premier trimestre de l'année 2016 et, le 1^{er} avril, le nouvel outil a pris le relais, en toute transparence, **sans aucune perte de données, ou d'heures de travail.**

« Advigest, le logiciel maison, gère tout le flux d'informations depuis le devis, la fabrication et la mise en stock, la gestion de matières et les rapports de non-conformité », explique Denis Têtenoire d'Alp'Infor. « **WaveSoft, qui assure les fonctions de gestion commerciale et la comptabilité, est de plus connecté à l'atelier de production qu'il alimente en temps réel.** »

WaveSoft a pu s'adapter aux contraintes spécifiques d'Advitis, entre autres les certifications **EN 9100 / ISO 9001**, norme de qualité pour les fabricants dans l'aéronautique. La qualité des produits est surveillée, passant par une **traçabilité matière et le respect des délais de livraison** : WaveSoft a pu amener les champs nécessaires pour la traçabilité des lots matière et le certificat de traitement. La souplesse de WaveSoft sur l'édition des enregistrements est un vrai avantage : au niveau de l'édition, les champs ont pu être renommés conformément à cette certification.

Modules WaveSoft déployés et nombre de licences : 2 Comptabilité, 2 CRM, 3 Gestion, 1 Automate de transfert

A propos de Advitis

ADVITIS propose le **décolletage** de pièces de formes variées jusqu'à **10 mm de diamètre**. ADVITIS **usine** des diamètres de l'ordre de quelques **dixièmes de millimètres**, a la possibilité de travailler des barres à partir de 1mm de diamètre, dans un souci d'optimisation des coûts. Advitis est en Haute-Savoie, en plein cœur de la Technic Vallée, pôle mondial du décolletage. Christian Fath, gérant de la société ADVITIS est lauréat 2011 du réseau Entreprendre Haute-Savoie.

Pour en savoir plus : <http://advitis.fr/>

A propos de Alp'Infor

Créée en 2003 à l'initiative de Denis Têtenoire, ALP'INFOR a pour but d'accompagner l'évolution des systèmes informatiques de ses clients. Généraliste dans l'âme, ALP'INFOR s'attache à proposer à ses clients des solutions clés en mains.

Pour en savoir plus : <http://www.alpinfor.com>

A propos de WAVESOFT

Créé en 2003, WaveSoft, éditeur français indépendant de logiciels de gestion à destination des PME développe un catalogue de solutions de gestion innovantes commercialisées exclusivement en mode indirect via un réseau de centre de compétences agréés. Les modules du catalogue du PGI WaveSoft couvrent les fonctions clés des entreprises : CRM, Gestion Commerciale, Comptabilité, Point de Vente,

Business Intelligence, Gestion de Production, Liaisons Bancaires, Etats financiers et Immobilisations. WaveSoft dispose d'une base de 23 000 licences en exploitation et enregistre une croissance ininterrompue depuis plus de 14 ans. L'entreprise compte plus de 70 centres de compétences sur le territoire national et est représentée à l'export par des Masters Distributeurs en Afrique de l'Ouest, Algérie, Maroc et Tunisie.

Pour plus d'informations : <http://www.wavesoft.fr> et sur twitter : @ERP_WaveSoft