

Paris, le 5 mars 2018

Contacts Presse

Agence C3M
Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle AMIARD
michelle@agence-C3M.com

Laurence DELVAL
laurence@agence-C3M.com

Mots-clés : INFORMATIQUE / LOGICIEL / RECRUTEMENT / PME-PMI / DIGITALISATION

WaveSoft recrute sur IT-Partners

14 & 15 mars 2018 – Disneyland Paris - Stand H 34

- **WaveSoft présente sur IT-Partners, les mises à jour de sa suite de Gestion / Comptabilité / Point de Vente / CRM, en conformité avec l'article 88 de la Loi de Finances 2016 pour le 1er janvier 2018.**
- **WaveSoft annonce poursuivre le recrutement de partenaires.**

WaveSoft concourt aux Trophées de la Distribution

Récompensé l'an dernier par un Trophée grâce à la mise en avant de sa référence AD Beauty - un réseau de points de vente de soins beauté -, WaveSoft revient en 2018 avec un nouveau projet dans l'univers du négoce mené chez un fabricant de piscines/spa : adressant une clientèle d'installateurs en France et à l'export, ACIS a complètement réorganisé son système d'information autour de WaveSoft avec le soutien de l'intégrateur **ESPACE TECHNOLOGIE**, pour faire communiquer tous ses services dans un seul outil informatique relié à l'outil de gestion d'entrepôt et à un décisionnel. Grâce à quoi, la PME est **prête à changer d'échelle et à faire face aux enjeux d'hypercroissance de son marché.**

Cliquez ici pour soutenir WaveSoft pour les Trophées IT-Partners Distributive :

<https://www.distributive.com/trophees-de-la-distribution-2018/les-marques/lire-wavesoft-80.html>

Recrutement de partenaires sur toute la France pour capter les PME-PMI entrées dans la course à la digitalisation

WaveSoft mène une stratégie de distribution en 100% indirect depuis sa création, avec un écosystème d'intégrateurs de petite et moyenne taille, spécialisés en informatique de gestion, pour adresser des PME multisectorielles **en France et en Afrique du Nord.**

La 12^{ème} édition du salon IT-Partners permettra à WaveSoft de lancer sa campagne annuelle de recrutement de revendeurs intégrateurs, pour poursuivre son implantation sur l'ensemble du territoire et tisser un maillage qui lui permette au final de servir les PME-PMI.

« 2017 a donné à WaveSoft une nouvelle impulsion, avec **une progression de 8 %** de son chiffre d'affaires pour 24 000 utilisateurs sous licence », annonce Philippe Villain, gérant de WaveSoft. « ... Et WaveSoft entend profiter en 2018 avec l'ensemble de ses partenaires intégrateurs, **de la digitalisation des TPE et PME (99,8 %**

des entreprises françaises ! ¹⁾, qui devient incontournable après les retards accumulés depuis des années ².
L'effet de rattrapage induit est favorable à l'accélération des investissements en matière de solutions logicielles. »

L'élaboration d'une stratégie digitale fait vite apparaître de nouveaux besoins informatiques dans les PME, qui conduit à l'implémentation de **nouveaux outils comme WaveSoft**, permettant d'accéder, par exemple, à un site web marchand, à un CRM, au travail collaboratif, aux nouvelles **méthodologies** de travail et **process** de production réactifs.

Une 21^e version de WaveSoft conforme à la loi anti-fraude à la TVA

En 2017, WaveSoft a dû particulièrement concentrer les efforts de son service développement pour préparer à la mise en conformité de ses solutions de gestion aux nouvelles obligations du Code Général des Impôts entrant en vigueur au 1^{er} janvier 2018, qui veut s'assurer de la vérité des écritures pour **limiter tout risque de fraude, notamment à la TVA.**

Les modules de Comptabilité et Gestion Commerciale ont obtenu auprès de l'AFNOR la certification **NF203**, et le module Terminal Point de Vente la certification **NF525**. L'ensemble de la suite répond de fait aux exigences qualité **ISO/IEC 25051**.

A propos de WAVESOFT

Créé en 2003, WaveSoft, éditeur français indépendant de logiciels de gestion à destination des PME développe un catalogue de solutions de gestion innovantes commercialisées exclusivement en mode indirect via un réseau de centre de compétences agréés. Les modules du catalogue du PGI WaveSoft couvrent les fonctions clés des entreprises : CRM, Gestion Commerciale, Comptabilité, Point de Vente, Business Intelligence, Gestion de Production, Liaisons Bancaires, Etats financiers et Immobilisations. WaveSoft dispose d'une base de 24 000 licences en exploitation et enregistre une croissance ininterrompue depuis plus de 14 ans. L'entreprise compte plus de 70 centres de compétences sur le territoire national et est représentée à l'export par des Masters Distributeurs en Afrique de l'Ouest, Algérie, Maroc et Tunisie.

Pour plus d'informations : <http://www.wavesoft.fr> et sur twitter : @ERP_WaveSoft

¹ Source : Randstad France - <http://resources.grouperandstad.fr/economie-que-pesent-reellement-les-pme-et-tpe-en-france/>

² Les résultats du dernier indice Desi (Digital Economy & Society Index) de la Commission européenne montrent en effet que la France se situe, en 2016, à la 16^e place - en recul de deux places par rapport à l'année précédente - pour l'utilisation des technologies numériques, en particulier dans les petites entreprises. D'après les chiffres d'Eurostat, seulement deux PME françaises sur trois disposaient, en 2015, d'un site Internet, contre trois PME sur quatre en Europe. A peine 16 % d'entre elles vendent en ligne, et seulement 30 % sont sur les réseaux sociaux. Plus ici : En savoir plus sur https://www.lesechos.fr/20/03/2017/LesEchos/22407-036-ECH_les-pme--ces-laissees--pour-compte-du-numerique.htm#vJMurdHO4adoXYMc.99